

# CURSO

# TÉCNICAS DE NEGOCIACIÓN

## 15 Horas



### OBJETIVOS

Con este contenido de curso profesional el alumno aprenderá el concepto de negociación, abarcando aspectos como las competencias de un buen negociador, la planificación de estrategias, las tácticas de negociación, así como la importancia del cierre de la negociación y su influencia en futuras negociaciones.



### CONTENIDOS

Unidad 1. Entorno laboral.  
Unidad 2. Habilidades clave.  
Unidad 3. Objetivos.  
Unidad 4. Estrategia.  
Unidad 5. Tácticas.  
Unidad 6. Cierre.  
Unidad 7. El cierre de una negociación.

**ESTE CURSO ONLINE ES BONIFICABLE: ¡CONSÚLTANOS!**

