



## TEAM BUILDING

# EN BÚSQUEDA DEL CLIENTE PERDIDO

## ¿EN QUÉ CONSISTE?

La actividad “En búsqueda del cliente perdido” consiste en encontrar a un cliente que nos ha robado la competencia, mediante diferentes pistas que iremos facilitando a los participantes.

En función del número de participantes, la actividad se dividirá por grupos, que realizarán las mismas pruebas pero en diferente orden.

Según el lugar donde se realice la actividad y de la edad y forma física de los participantes se definirán previamente las actividades. Éstas pueden ser: kayak, tiro con arco, trekking, natación, bicicleta, etc.

## LO MEJOR DE TODO

Compartir una actividad de gincana al aire libre con el equipo te lleva a sentir una montaña rusa de emociones: competitividad, diversión, esfuerzo, trabajo en equipo, orgullo, superación.

## ¿CÓMO?

### 1 Personalización de las pistas

Personalización de las pistas con diferentes actividades o momentos de la venta, postventa de la empresa cliente.

### 2 Trabajo en equipo

Cada una de las pistas consistirá en ir a un punto concreto y realizar una actividad. Una vez realizada correctamente la actividad, obtendrán una “llave” y podrán pasar a la siguiente pista.

El grupo que primero resuelva las pistas tendrá un premio.

### 3 The end...

Cuando todos los grupos hayan finalizado el recorrido, deberán reunirse y descubrir la pista final para encontrar donde está escondido el “cliente robado”.



TEAM BUILDING

# EN BÚSQUEDA DEL CLIENTE PERDIDO



## UNA EXPERIENCIA INOLVIDABLE

Apostar por un espacio natural especial para realizar la actividad será un plus para la actividad.

La experiencia está supervisada en todo momento por nuestro equipo, dando soporte en las diferentes pruebas para su correcta realización y con total seguridad.

*\*\*\*Los materiales técnicos, la grabación y las fotografías de las actividades están incluidos.*

## MÁS INFORMACIÓN

### Apto para

Equipos de 8 o más trabajador@s

### Duración

2 horas y 30 minutos

La experiencia se puede realizar en diferentes espacios naturales o al aire libre, en función de la ubicación de la empresa cliente.

### Beneficios

La actividad física es una de las mejores opciones para motivar al equipo. Si encima lo combinamos con un reto, fomentando competitividad en la primera parte, y trabajo en equipo en la parte final, el éxito está asegurado.

Ayudaremos a **desarrollar el autoconocimiento**, bien satisfactorio cuando la persona descubre que es capaz de hacer algo que nunca había hecho.

**Fomentamos la cohesión** de una manera divertida y competitiva.

## GRUP ESSENTIA

663 724 277  
936 756 700

dpenarroja@grupessentia.com  
info@grupessentia.com

c/ Borrell nº4,  
Sant Cugat del Vallès, Barcelona